

OBJECTIFS

A l'issue de la formation, le stagiaire sera opérationnel sur les fonctions fondamentales du logiciel Sage X3 Gestion commerciale, partie Ventes.

NIVEAU

Fondamental

Code

G-SX3-GCO-V11F-V

Durée

1 jour, soit 7 heures

Tarif :

1200 € HT/jour

PROGRAMME

1/ Les Tiers - Salariés et Clients

- Création
- Modification

2/ Les Affaires

- Création
- Modification
- Edition

3/ Les Tarifs

- Création
- Modification

4/ Les Commandes

- Création
- Modification
- Edition
- Transformation

5/ Les Factures / Avoirs

- Création
- Modification
- Edition

Public visé

Assistants de gestion, commerciaux, comptables, responsable logistique et managers.

Pré-requis

Bonne connaissance de l'environnement Windows.
Bonne connaissance des processus de gestion commerciale en entreprise

Méthodes et moyens

Pédagogiques :

Apport théorique suivi d'exercices pratiques à travers des cas concrets de l'entreprise.

Humains :

Formation animée par un consultant formateur agréé SAGE.

Techniques :

1 poste de travail par groupe de 2 stagiaires au maximum. Vidéo projection pour la présentation des apports et exercices.

De contrôle :

Tests de vérification des acquis réalisés à la fin de chaque chapitre

Suivi de l'exécution du programme

- Attestation de présence
- Fiche d'évaluation de la formation
- Attestation de fin de formation